



Die R. Rauch GmbH ist ein inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen in der Papierindustrie. Mit unserem Sortiment und Lieferprogramm gehören wir zu den Marktführern im Bereich technische CAD-Papiere und Bedruckstoffe digitaler Großformatdruck.

Unsere Aktivitäten konzentrieren sich auf die Herstellung und den Vertrieb innovativer Druckmedien für den Bereich Digitaldruck, insbesondere Fotografie, Kunstreproduktion und Large Format Printing.

Zum Ausbau und zur Stärkung unseres Geschäftes in Deutschland suchen wir für unsere Verkaufsabteilung einen

Vertriebsmitarbeiter/-in National Bereich: Direktkunden und Handel

zum baldmöglichsten Eintritt.

Ihre Aufgaben:

- Sie verantworten neben der speziellen Vertriebsregion auch das Verkaufsteam im Innendienst des Hauses am Hauptsitz in Deutschland und berichten an den Vertriebsleiter.
- In Deutschland setzen Sie den Marketing- und Vertriebsplan um und tragen damit zu unserem Wachstum in Deutschland bei.
- Sie betreuen und entwickeln bestehende Kunden, identifizieren darüber hinaus neue Kunden in dem jeweiligen Geschäftsfeld und gewinnen und entwickeln diese zu strategischen Partnern des Unternehmens.
- Sie sammeln wichtige Informationen über Kunden hinsichtlich Leistungsanforderungen, Entscheidungsprozesse intern, Markt, Trends und Wettbewerber und berichten die Ergebnisse regelmäßig an Ihren Vorgesetzten.
- Ebenso führen Sie aktiven und regelmäßigen Austausch mit der Geschäfts-/Vertriebsleitung über die Entwicklung des Umsatzes und Ertrages sowie die Entwicklung des Kundenstammes in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Sie erhöhen das Ansehen und den Bekanntheitsgrad des Unternehmens bei allen Kunden im Vertriebsgebiet und sind somit Repräsentant des Unternehmens.

Wir bieten:

- Eine verantwortungsvolle und spannende Position in einem dynamischen Unternehmen.
- Ein attraktives erfolgsabhängiges Entlohnungssystem.
- Arbeiten mit einem leistungsfähigen, motivierten Team in einem wachsenden Markt für hochwertige Druckmedien.
- Zukunftssichere Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten
- Eine umfangreiche und individuelle Einarbeitung in Ihr neues Aufgabengebiet

Ihr Profil:

- Sie haben ein betriebswirtschaftliches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich absolviert und besitzen ausgeprägte, sehr gute verkäuferische Fähigkeiten.
- Diese Fähigkeiten haben Sie bereits, vorzugsweise in einem produzierenden oder einem Unternehmen des Handels in mindestens dreijähriger verantwortlicher Tätigkeit erfolgreich eingebracht.
- Sie verfügen über mindestens 3 Jahre Führungsverantwortung in einem qualifizierten Verkaufsteam
- Sie zeichnen sich durch eine ausgeprägte Kundenorientierung aus, sind verhandlungssicher und treten selbstbewusst und kompetent auf.
- Sie sind zuverlässig, belastbar und reisefreudig.
- Sie verfügen über ausgezeichnete EDV-Kenntnisse in Windows, ERP- und CRM Programmen und nutzen diese erfolgsorientiert.

Sie fühlen sich angesprochen und erfüllen diese Anforderungen? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, inklusive Gehaltsvorstellung, per E-Mail zu: elmar.kneer@rauch-papiere.de. Fragen zur Stelle beantwortet Ihnen Herr Kneer telefonisch sehr gerne unter der Nummer +49 7424- 9485 82 vorab.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!