



Die **Rauch GmbH** ist ein inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen. Mit einem umfangreichen Sortiment an bedruckbaren hochwertigen Papieren und anderen Bedruckstoffen für den digitalen Druck, sind wir als Großhandelsunternehmen mit angegliederter Rollenfertigung ein wichtiges Bindeglied zwischen Herstellern, Handel und gewerblichen Verbrauchern in Deutschland und Europa.

Zum Ausbau und zur Stärkung unseres internationalen Geschäftes suchen wir für unseren Hauptsitz in Spaichingen einen

Business Development Manager Europa

zum baldmöglichsten Eintritt.

Ihre Aufgaben:

- Sie verantworten das gesamte internationale Verkaufsgeschäft des Hauses in Europa und berichten direkt an die Geschäftsleitung.
- Sie entwickeln dafür kurz- und mittelfristige Vertriebspläne und setzen diese um.
- Sie betreuen, besuchen und entwickeln die bestehenden Kunden, identifizieren darüber hinaus neue Handelspartner und Kunden, gewinnen und entwickeln diese zu strategischen Partnern
- Sie optimieren die Verkaufsprozesse, analysieren die Märkte und geben wichtige Entwicklungen an das Produktmanagement weiter und sind somit Impulsgeber für neue Produkte.
- Sie sind internationaler Repräsentant des Unternehmens und tragen zur Bekanntheit und verantworten somit einen wichtigen Wachstumsbereich des Unternehmens.

Ihr Profil:

- Sie haben eine kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung oder ein entsprechendes Studium erfolgreich absolviert und haben ausgeprägte und sehr gute verkäuferische Fähigkeiten.
- Ihre Fähigkeiten haben Sie in einem internationalen Umfeld, vorzugsweise in einem Unternehmen des Handels oder der Produktion in mindestens dreijähriger verantwortlicher Tätigkeit gesammelt.
- Sie sind zuverlässig und setzen Ihren Schwerpunkt auf Kundenorientierung
- Sie treten durch Ihr Selbstbewusstsein kompetent und professionell auf und sind reisebereit
- Neben verhandlungssicherem Englisch sprechen Sie möglichst eine zweite Fremdsprache (Französisch, Spanisch).
- Sie verfügen über gute EDV-Kenntnisse in Windows (Office 365), ERP- und CRM Programmen und nutzen diese erfolgsorientiert

Wir bieten:

- eine verantwortungsvolle und spannende Position in einem dynamischen Familien-Unternehmen
- Sie erhalten eine umfangreiche und individuelle Einarbeitung in Ihr neues Aufgabengebiet
- Ein attraktives erfolgsabhängiges Gehalt
- Flexible Arbeitszeiteinteilung durch Homeoffice-Arbeitsplatz
- Dienstwagen deutschen Fabrikats für Geschäftsreisen (auch zur privaten Nutzung)

Sie fühlen sich angesprochen, freuen sich auf eine neue Herausforderung und erfüllen diese Anforderungen? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum gerne per E-Mail zu: **bewerbung@rauch-papiere.de**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!